

Jum'at, 8 September 2023

FM-CC-AAJI-006-00

|                |                                                                 |
|----------------|-----------------------------------------------------------------|
| Judul          | Bank Ina Perdana Berkembang Pesat                               |
| Nama Media     | Analisa Daily                                                   |
| Newstrend      | PT Indolife Pensiontama sebagai pemegang saham pengendali (PSP) |
| Halaman/URL    | Pg9                                                             |
| Tanggal Berita | 2023-09-07                                                      |
| Sentimen       | Positive                                                        |



Analisa/rodrat aligadi

**KUNJUNGAN BANK INA:** Direktur Utama Bank Ina Henry Koenafi (kedua kanan), didampingi Kepala Divisi Network and Branch Development Untung Kurniawan (kiri) dan Pemimpin Kantor Cabang Medan Ana Sjamsuriah (kedua kiri) berbincang dengan Pemimpin Redaksi Harian Analisa, Hwar Djamil (kanan) saat menerima kunjungan resmi Bank Ina di Medan, Rabu (6/9).

## Dimiliki Salim Group

## Bank Ina Perdana Berkembang Pesat

### Medan, (Analisa)

PT Bank Ina Perdana Tbk dalam tiga tahun terakhir resmi dimiliki Salim Group. Sejak tahun 2020 OJK menyetujui PT Indolife Pensiontama sebagai pemegang saham pengendali (PSP) dan Bapak Anthony Salim sebagai Pemegang Saham Pengendali Terakhir (PSP), jelas Direktur Utama Bank Ina Henry Koenafi didampingi Kepala Divisi Network and Branch Development Untung Kurniawan dan Pemimpin Kantor Cabang Medan Ana Sjamsuriah saat berkunjung ke Harian Analisa yang diterima langsung oleh Pemimpin Redaksi Hwar Djamil dan Sekretaris Redaksi Gunur Adi Sukma, Rabu (6/9).

Menurut Henry Koenafi, selama beberapa tahun terakhir kinerja Bank Ina menunjukkan perkembangan yang menggembirakan di mana total aset per Juni 2023 tercatat Rp22,3 triliun dibandingkan total aset Desember 2022 sebesar Rp20,5 triliun dan total kredit Juni 2023 Rp12,3 triliun meningkat 25,8% di mana posisi tahun lalu total kredit Rp9,75 triliun. Sedangkan Dana Pihak Ketiga Per Juni 2023 sebesar Rp18,2 triliun naik 18,1% dari posisi Desember 2022 sebesar Rp15,4 triliun. Demikian juga laba bersih semester I-2023 sebesar Rp115,3 miliar naik 117,97% dibandingkan semester I-2022 sebesar Rp52,9 miliar.

Perkembangan yang pesat ini menunjukkan bahwa pemegang saham sangat serius untuk mengembangkan banknya. Begitu pula jajaran manajemen juga fokus pada kesiapan sumber daya manusia (SDM) dan kesiapan teknologi untuk mengikuti perkembangan yang ada.

Digitalisasi merupakan hal yang utama karena Salim Group mempunyai ekosistem usaha mikro, kecil dan menengah (UMKM) yang kuat seperti Indogrosir, Indomaret dan Indomart. Pelayanan ekosistem UMKM yang besar ini bila dilakukan secara konvensional tentunya membutuhkan biaya yang sangat besar.

Untuk itu diperlukan akses jaringan secara

digital sehingga bisa mengakses lebih luas dengan biaya yang lebih terjangkau.

### Layanan perbankan digital

Terkait dengan program digitalisasi belum lama ini meluncurkan layanan perbankan digital dengan nama 'Bank Ina Digital (BINA)' sebagai upaya menyediakan solusi layanan perbankan untuk memberdayakan dan mengakselerasi digitalisasi bisnis UMKM yang sudah masuk dalam ekosistem bisnis Salim Group.

Henry Koenafi mengatakan pendampingan kepada para pelaku UMKM menjadi hal esensial, untuk membantu mereka mengadopsi implementasi digitalisasi.

Menurutnya, hal tersebut dapat dimanfaatkan sebagai sarana pemasaran dan memperluas jangkauan, peningkatan keterampilan dan pengetahuan untuk akses pendanaan, serta protokol keamanan untuk melindungi aset digital mereka.

Dalam pelaksanaannya, Bank Ina Digital memiliki beberapa layanan utama yang dirancang untuk menyediakan solusi dari hulu ke hilir.

Di antaranya fitur layanan tabungan digital yang memungkinkan pengguna membuka rekening Bina dengan berbagai kemudahan. Seperti pembukaan tabungan sesuai kebutuhan tanpa perlu datang ke cabang, bebas minimum setoran awal, bebas admin, dan bebas minimum saldo.

Tabungan digital ini juga dilengkapi dengan bunga harian, kemudahan untuk membayar tagihan dan transaksi belanja.

Selanjutnya, fitur layanan pinjaman digital Bina yang menyediakan dana modal usaha bagi para pelanggan terpilih dari mitra Bank Ina. Pinjaman yang diajukan disetujui dengan cepat serta dapat dicairkan kapan saja dengan pilihan tenor dari 14 hari sampai dengan 90 hari, dengan limit pinjaman hingga Rp25 juta. (ht)

|                       |                                                        |
|-----------------------|--------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Masuk Penjaminan, Industri Asuransi Perbaiki Manajemen |
| <b>Nama Media</b>     | Barito Pos                                             |
| <b>Newstrend</b>      | Industri Asuransi Perbaiki Manajemen                   |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg4                                                    |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                             |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                               |

## Masuk Penjaminan, Industri Asuransi Perbaiki Manajemen



Selama ini para perusahaan di industri asuransi ter fat sana dengan manajemennya yang kacau.

### Jakarta, BARITO

Lembaga Penjamin Simpanan (LPS) membinau perusahaan-perusahaan di industri asuransi segera memperbaiki manajemennya, mengingat LPS akan diberikan perluasan kewenangan menjamin polis asuransi.

Perluasan kewenangan LPS itu tercantum dalam Undang-Undang Pengembangan dan Penguatan Sektor Keuangan (UU P2SK), dimana LPS akan menjamin para deposan merasa aman untuk menempatkan dananya di asuransi.

Dewan Komisiner LPS, Purbaya Yudhi Sadewa menyampaikan, aturan ini masih digodok oleh OJK dan akan diimplementasikan pada tahun 2028 mendatang.

Mengingat waktu yang masih tersisa, para perusahaan asuransi masih memiliki waktu untuk menyesuaikan dengan peraturan yang ada nantinya.

Maklum saja, Purbaya mengatakan, selama ini para perusahaan di industri asuransi terlibat sentai dengan manajemennya yang kacau. Namun hal ini tidak akan bisa berlangsung lagi jika UU P2SK terkait penjaminan polis keluar nantinya.

"Walaupun OJK yang ngatur, kan kami yang menentukan asuransi mana yang masuk penjaminan. Kalau 2028 mereka tidak bisa memperbaiki manajemennya, dan tidak bisa diterima di program penjaminan LPS, sebenarnya mereka sudah selesai karena orang tidak akan percaya ke perusahaan itu

(tidak dijamin LPS)," ungkap Purbaya saat ditemui di Jakarta, Rabu (6/9/2023).

Sehingga aturan penjaminan polis asuransi nantinya dibuat akan semakin membuat para nasabah polis lebih mudah melihat asuransi mana yang dijamin oleh LPS, sehingga mereka tidak perlu khawatir terkait dananya yang ada di perusahaan tersebut.

"Saya harap dengan waktu yang cukup, dengan peraturan yang jelas nanti, semuanya sudah lebih siap ketika kita jalankan program penjaminan polis. Yang saya tidak mau adalah tahun 2028 mulai program penjaminan polis, 2029 puluhan asuransi jatuh. Jadi kita akan screening betul," jelas Purbaya.

Adapun terkait dengan penjaminan polis asuransi, LPS hanya akan menjamin polis dari perusahaan asuransi yang sehat, dan membayar iuran kepada LPS sebagaimana yang dinyatakan dalam undang-undang.

LPS merinci sejauh ini adapun jenis polis asuransi yang dijamin oleh LPS adalah asuransi jiwa, umum, dan asuransi umum. Ke depannya LPS memperkirakan hal ini bisa berkembang merambat ke jenis polis asuransi lainnya. [ktn/afid/brt](#)

|                       |                                                                                           |
|-----------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Incar Nasabah Debitur KPR                                                                 |
| <b>Nama Media</b>     | Tribun Pekanbaru                                                                          |
| <b>Newstrend</b>      | IFG Life dan BTN tanda tangani perjanjian kerja sama dalam pemasaran produk bancassurance |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg4                                                                                       |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                                                                |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                                                  |

# Incar Nasabah Debitur KPR

## ► IFG Life - BTN Optimalikan Penggunaan Bancassurance

JAKARTA, TRIBUN - PT Asuransi Jiwa IFG Life dan PT Bank Tabungan Negara (BTN) tanda tangani perjanjian kerja sama dalam pemasaran produk bancassurance, yang bertujuan untuk menambah debitur kecil pemilikan rumah (KPR) dan KPR.

Devisur Utama IFG Life Dayanto Tanuwidjaja dan Direktur Utama BTN Hariyanto Tanuwidjaja, di mana mereka menandatangani perjanjian kerja sama ini.

"Model kemitraan bancassurance IFG Life - BTN ditujukan untuk tumbuh bersama-sama dengan pertumbuhan perbankan, serta model rujukan untuk segmen prioritas."

"Model kemitraan bancassurance IFG Life - BTN ditujukan untuk tumbuh bersama-sama dengan pertumbuhan perbankan, serta model rujukan untuk segmen prioritas."

"Ini merupakan suatu tindakan yang positif dan menjadi salah satu strategi yang saling menguntungkan."

Model kemitraan bancassurance IFG Life BTN ditujukan untuk tumbuh bersama

HARIYANTO TANUWIDJAJA  
Direktur Utama BTN

dan telah telah telah, ini akan menjadi salah satu model rujukan yang positif bagi segmen prioritas.

"Model kemitraan bancassurance IFG Life - BTN ditujukan untuk tumbuh bersama-sama dengan pertumbuhan perbankan, serta model rujukan untuk segmen prioritas."

"Ini merupakan suatu tindakan yang positif dan menjadi salah satu strategi yang saling menguntungkan."

dan juga baru untuk menambah debitur kecil pemilikan rumah (KPR) dan KPR.

Ketika, perusahaan manajemen aset untuk rumah tinggal akan dapat memanfaatkan IFG Life yang akan memberikan layanan asuransi jiwa yang lebih baik dan lebih murah.

Lebih lanjut, Dayanto Tanuwidjaja mengatakan bahwa program kemitraan bancassurance ini akan memberikan manfaat yang lebih banyak bagi nasabah IFG Life dan BTN.

"Program kemitraan bancassurance ini akan memberikan manfaat yang lebih banyak bagi nasabah IFG Life dan BTN."

"Program kemitraan bancassurance ini akan memberikan manfaat yang lebih banyak bagi nasabah IFG Life dan BTN."

"Ini merupakan suatu tindakan yang positif dan menjadi salah satu strategi yang saling menguntungkan."



**TEKUN PERJANJIAN** IFG Life dan BTN telah menandatangani perjanjian kerja sama dalam pemasaran produk bancassurance, yang bertujuan untuk menambah debitur kecil pemilikan rumah (KPR) dan KPR.

|                |                                                                                           |
|----------------|-------------------------------------------------------------------------------------------|
| Judul          | Lakukan Pengembangan Bisnis                                                               |
| Nama Media     | Tribun Pekanbaru                                                                          |
| Newstrend      | IFG Life dan BTN tanda tangani perjanjian kerja sama dalam pemasaran produk bancassurance |
| Halaman/URL    | Pg4                                                                                       |
| Tanggal Berita | 2023-09-07                                                                                |
| Sentimen       | Positive                                                                                  |

# Lakukan Pengembangan Bisnis

**DIREKTUR** Utama IFG, Hexana Tri Sasongko mengatakan, kerja sama antara BTN dan IFG Life tersebut merupakan langkah awal yang strategis bagi IFG Life dalam rangka pengembangan bisnis ke depan.

"Sesuai dengan misi kami, IFG mempunyai agenda-agenda untuk mengembalikan asuransi pada khitahnya sebagai proteksi," kata dia.

Hexana juga berharap kerja sama ini dapat memberikan kelengkapan layanan dengan bancassurance sehingga mampu mengoptimalkan potensi pasar dan kelengkapan nasabah BTN, Wabil khusus di proteksi asuransi.

"Kami berharap kerja sama ini men-

dong IFG Life tampil sebagai salah satu perusahaan asuransi terpercaya di Indonesia. Langkah ini juga membuktikan bahwa IFG Life mampu menjamin keberlangsungan nilai tambah bagi segenap stakeholder melalui pengembangan bisnis yang prospektif ke depan," terangnya.

Sementara itu, Direktur Utama BTN, Nixon LP Napitupulu bahwa kerja sama ini akan memberikan dan menambah solusi bagi nasabah perseroan dengan beragam pilihan produk asuransi yang sesuai kebutuhannya.

"Kerja sama ini saling menguntungkan, ini yang kami jaga, ini murni mutual

benefit yang kita jaga," terangnya.

Dia menambahkan, nantinya nasabah akan mendapatkan beragam manfaat dengan adanya produk yang relevan untuk memenuhi kebutuhan mereka, produk yang transparan, produk proteksi yang terjangkau, dan tidak adanya biaya yang berlebihan.

"Bagi bank, diharapkan kerjasama ini akan mendukung pertumbuhan bisnis bank yang modern dan sehat. Jelas ini akan menjadi peluang bagi bank untuk meningkatkan fee based dan volume bisnis yang lebih tinggi, ini potensi yang sangat positif bagi BTN," pungkasnya. **(kontan)**

|                       |                             |
|-----------------------|-----------------------------|
| <b>Judul</b>          | Bayar Klaim Rp126,82 Miliar |
| <b>Nama Media</b>     | Malut Post                  |
| <b>Newstrend</b>      | Pembayaran Klaim Bumiputera |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg16                        |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                  |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                    |

## ASURANSI

### Bayar Klaim Rp126,82 Miliar

**JAKARTA** - Asuransi Jiwa Bersama (AJB) Bumiputera 1912 telah membayar klaim tertunda senilai Rp126,82 miliar sampai Juni 2023. Klaim tersebut dibayar kepada 43.808 pemegang polis.

Kepala Eksekutif Pengawas Perasuransian, Penjaminan, dan Dana Pensiun OJK Ogi Prastomiyono mengatakan, pihak terus berkomunikasi dengan manajemen dan memastikan kalau proses pembayaran klaim terus berlanjut. Adapun langkah ini sudah sesuai rencana penyehatan keuangan (RPK) Bumiputera. "Per Juni 2023, pembayaran klaim sudah dilakukan kepada 43.888 pemegang polis dengan total klaim Rp 126,82 miliar," katanya, seperti dikutip dari detikcom

Ogi mengatakan, meski AJB Bumiputera tidak memiliki aset likuid, secara keuangan perusahaan mampu untuk membayar klaim tersebut. Adapun aset yang dimiliki ialah aset tetap berupa tanah dan bangunan yang harus dijual terlebih dahulu. "Namun butuh waktu karena asetnya dalam bentuk tanah dan bangunan yang harus dijual terlebih dahulu," imbuhnya. Selain itu, Ogi juga menyampaikan, manajemen Bumiputera telah melakukan komunikasi dan sosialisasi kepada para pemegang polis mengenai proses pembayaran klaim tersebut. Pihaknya juga akan terus melakukan pengawasan dalam penyelesaian pembayaran ini. "Pembayaran kepada pemegang polis yang jatuh tempo terus dilakukan. Kami harapkan selesai sebelum 2025," pungkasnya. (dte/onk).

|                       |                                                               |
|-----------------------|---------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Tahun Ini, Pendapatan Premi Asuransi Terkontraksi 2,34 Persen |
| <b>Nama Media</b>     | Metro Riau                                                    |
| <b>Newstrend</b>      | Pendapatan premi asuransi                                     |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg4                                                           |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                                    |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                      |

## Tahun Ini, Pendapatan Premi Asuransi Terkontraksi 2,34 Persen

JAKARTA - Kepala Eksekutif Pengawas Perasuransian, Penjaminan, dan Dana Pensiun Otoritas Jasa Keuangan (OJK), Ogi Prastomiyono, mengatakan, akumulasi pendapatan premi sektor asuransi selama periode Januari sampai hingga Juli 2023 mencapai Rp 177,13 triliun. Angka tersebut terkontraksi 2,34 persen dibandingkan bulan yang sama pada tahun sebelumnya.

Ogi menyebut, pertumbuhan akumulasi premi asuransi jiwa terkontraksi sebesar 7,85 persen secara tahunan dengan nilai sebesar Rp102,12 triliun per Juli 2023.

"Hal ini didorong oleh normalisasi kinerja pendapatan premi pada lini usaha Produk Asuransi yang Dikaitkan dengan Investasi (PAYDI)," kata Ogi dalam konferensi pers RDK Bulanan OJK Agustus 2023, dilansir [republika.co.id](https://republika.co.id), Selasa (5/9).

Di sisi lain, Ogi menuturkan, akumulasi premi asuransi umum

dan reasuransi tumbuh positif 6,39 persen secara tahunan menjadi Rp 75,02 triliun. Secara umum permodalan, Ogi mengatakan industri asuransi tetap terjaga.

Dia memastikan, industri asuransi jiwa dan asuransi umum mencatatkan Risk Based Capital (RBC) yang di atas threshold masing-masing sebesar 460,32 persen dan 311,53 persen. "Angka ini jauh di atas threshold sebesar 120 persen," ucap Ogi.

Untuk asuransi sosial, Ogi mengatakan total aset BPJS Kesehatan per Juli 2023 mencapai Rp 118,95 triliun atau tumbuh sebesar 14,58 persen secara tahunan. Pada periode yang sama, total aset BPJS Ketenagakerjaan mencapai Rp 699,79 triliun atau tumbuh sebesar 14,09 persen secara tahunan.

Sementara itu, dana pensiun juga tercatat mengalami pertumbuhan aset sebesar 7,12 persen secara tahunan dengan nilai aset sebesar Rp 360,08 triliun. Pada perusahaan penjaminan,

nilai aset tercatat naik menjadi Rp 14,21 triliun pada Juli 2023 dengan nilai aset mencapai Rp 44,64 triliun.

Sektor asuransi nasional masih perlu didorong untuk terus tumbuh maksimal. Sebelumnya, Ogi mengatakan dalam merespons berbagai tantangan perkembangan industri asuransi nasional akan difokuskan dalam sejumlah aspek.

"OJK memiliki empat arah kebijakan yang menitikberatkan aspek mengenai penguatan permodalan, governance dan risk management, ekosistem, dan standar internasional," kata Ogi di Jakarta, beberapa waktu lalu.

Dia menjelaskan, asuransi perlu mengedepankan aspek-aspek tersebut. Ogi memastikan OJK juga akan menerbitkan regulasi terbaru untuk merespons kebijakan tersebut.

"Regulasi ini harus bisa diikuti oleh seluruh pelaku usaha jasa keuangan, termasuk perusahaan asuransi," ucap Ogi. (m/r/v)

|                       |                                                     |
|-----------------------|-----------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | OJK Berharap Pembayaran Klaim Bumiputera Kelar 2025 |
| <b>Nama Media</b>     | Kontan                                              |
| <b>Newstrend</b>      | Pembayaran Klaim Bumiputera                         |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg10                                                |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                          |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                            |

■ KISRUH ASURANSI

## OJK Berharap Pembayaran Klaim Bumiputera Kelar 2025

JAKARTA. Silang sengkara AJB Bumiputera 1912 dengan pemegang polis kini telah masuk ke jalur hukum. Ada 274 pemegang polis yang menjadi korban mengajukan gugatan perdata ke Pengadilan Negeri Jakarta Selatan.

Kuasa hukum 274 pemegang polis Frengky Richard Mesakaraeng dari MNP Law Firm menyampaikan, gugatan tersebut menuntut pembayaran atas uang klaim mereka sebesar Rp 12,55 miliar, yang sudah jatuh tempo dan habis kontrak.

"Sampai saat ini belum me-

nerima pencairan atau pembayaran sepersen pun dari AJB Bumiputera 1912," ucap Frengky, Selasa (5/9). Gugatan para korban telah didaftarkan dengan perkara Nomor 778/Pdt.G/2023/PN JKT.SEL. Jadwal persidangan pertama pada 6 September 2023.

Sementara Otoritas Jasa Keuangan (OJK) menyebut AJB Bumiputera 1912 telah membayar klaim tertunda sebesar Rp 126,82 miliar hingga Juni 2023. OJK menyebut pembayaran klaim tertunda akan rampung pada 2025.

Kepala Eksekutif Pengawas

Perasuransian, Penjaminan, dan Dana Pensiun OJK Ogi Prastomiyono mengatakan, klaim tersebut telah dibayarkan kepada 43.808 pemegang polis (pempol). Dia menyebut proses pembayaran klaim kepada pempol AJB Bumiputera 1912 akan terus berlanjut.

Ini sesuai Rencana Penyehatan Keuangan (RPK) AJB Bumiputera 1912. "Adapun Bumiputera tidak memiliki aset investasi dengan hasil likuid. Padahal sebenarnya AJB Bumiputera ini secara keuangan mampu membayarkan klaim tersebut," ucap dia da-

lam konferensi pers Rapat Dewan Komisiner OJK, Selasa (5/9).

Karena hal tersebut, Ogi mengatakan proses penyehatan perusahaan ini membutuhkan waktu. Sebab, AJB Bumiputera 1912 hanya memiliki aset dalam bentuk tanah hingga bangunan, yang harus dijual terlebih dahulu.

Ogi juga memastikan jika program pembayaran kepada pemegang polis AJB Bumiputera 1912 yang jatuh tempo akan terus dilakukan. OJK menargetkan penyelesaian klaim akan selesai sebelum

tahun 2025.

Ogi menambahkan, OJK dan manajemen Bumiputera telah melakukan komunikasi dan sosialisasi kepada para pemegang polis mengenai proses pembayaran klaim tersebut. Dia juga memastikan jika OJK akan terus mengawasi pelaksanaan RPK AJB Bumiputera 1912.

Sebagai informasi program RPK Bumiputera dilakukan dengan skema penurunan nilai manfaat rata-rata sebesar 47% dari polis.

Ferry Saputra

|                       |                                     |
|-----------------------|-------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | LANSKAP BARU INDUSTRI DAPEN         |
| <b>Nama Media</b>     | Bisnis Indonesia                    |
| <b>Newstrend</b>      | UU No. 11/1992 tentang Dana Pensiun |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg15                                |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-08                          |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                            |

# LANSKAP BARU INDUSTRI DAPEN

Satu per satu masalah yang berkaitan dengan UU No. 11/1992 tentang Dana Pensiun yang kerap dikeluhkan pemangku kepentingan diurai dalam UU No 4/2023 tentang Pengembangan dan Penguatan Sektor Keuangan.

Ada Anggani  
Rahmatul Ulfah/IDN

**S**alah satu poin undang-undang (UU) Dapen yang kerap dipertanyakan industri dapen adalah kewajiban membeli asuransi seluruh hidup bagi peserta program pensiun atau pensiun. Mereka ingin ketentuan ini ditinjau kembali. Asuransi itu dibebankan dalam UU PPSK. Menurut anggota DPR sektor keuangan itu, pembelian asuransi seluruh hidup ke perusahaan asuransi itu tidak lagi menjadi kewajiban, tetapi opsi.

Setelah bulan setelah UU PPSK disahkan, substansi perubahan dapen akan dilakukan dalam aturan turunan yang kini perumusannya dibekukan OJK dalam bentuk rancangan peraturan OJK (RPOJK).

Tiga RPOJK yang mengatur

**RPOJK penyelenggaraan dana pensiun ini terdiri atas pengaturan tentang iuran, manfaat, investasi, dan pendanaan dana pensiun.**

Oleh Dana Pensiun, RPOJK No 6/POJK.05/2018 tentang Pendanaan Dana Pensiun, RPOJK No 29/POJK.05/2018 tentang Perubahan atas Peraturan Otoritas Jasa Keuangan No. 1/POJK.05/2015 tentang tentang Investasi Dana Pensiun.

Menjadi ini memungkinkan satu RPOJK bisa mengatur banyak RPOJK yang berkaitan sehingga bisa memenuhi tuntutan kepastian aturan pengatur dan pengembangan industri dalam waktu yang relatif tidak lama.

Wakil Ketua Dewan Komisiner OJK Mira Adityawati mengatakan perubahan UU Dapen pascapenerbitan UU PPSK membutuhkan penyempurnaan terhadap RPOJK yang ada.

"RPOJK penyelenggaraan dana pensiun ini terdiri atas pengaturan tentang iuran, manfaat, investasi, dan pendanaan dana pensiun," katanya dalam konferensi pers Rapat Dewan Komisiner bulanan. Selasa (8/9).

Kepala Departemen Pengawasan Asuransi dan Jasa Pemungut Industri Keuangan Non-Bank (DINB) OJK Dewi Astuti mengatakan RPOJK akan memberi kebebasan pada dana pensiun pemberi kerja (DPPK) dan dana pensiun lembaga keuangan (DPLK) untuk tidak wajib untuk beli produk asuransi.

RPOJK juga akan memperbolehkan DPPK dan DPLK membayar sendiri manfaat pensiun (MP). Dalam kondisi tertentu, MP juga bisa dibayarkan sekaligus.

"RPOJK ini juga mengatur ketentuan terkait jumlah tempo pembayaran iuran yang diper-

pendek satu bulan dari sebelumnya 2,5 bulan dan ketentuan terkait iuran manfaat lain (MI) yang tidak boleh lebih besar dari iuran program pensiun, dan ini harus mengaitkan sistem pendanaan," jelas Dewi.

Selain itu, perbedaan utama aturan baru dengan aturan lama adalah ketentuan dana pensiun normal (UPN) dan dana pensiun dipercepat (UPD).

Sebelumnya, tidak ada ketentuan terkait UPN minimal 55 tahun dan dipercepat 5 tahun dengan memperimbangan angka harapan hidup dan faktor ekonomi. Kemudian, UPD dibatasi 5 tahun sebelum UPN, lebih singkat dari 10 tahun sebelum UPN pada aturan sebelumnya.

Ada pula ketentuan baru tentang pendanaan asik DPPK yang menyelenggarakan dua program sekaligus, yakni MP dan IP, serta ketentuan terkait kewajiban dapen untuk memiliki SDM yang bertanggung jawab investasi dan pengelolaan aset investasi (WMI).

RPOJK pun akan mengatur batasan investasi dana pensiun dengan mempertimbangkan konsep optimal portfolio dan *ability drive movement*. Rancangan beleid juga akan memungkinkan perlakuan khusus saat terjadi bencana.

## DENGAR PENDAPAT

Sau ini, Dewi mengatakan RPOJK masih dalam proses draft awal yang telah melau-

kan izin prinsip pemberituan peraturan pendanaan. Rencananya, OJK bersama dengan asosiasi dan pemangku dana pensiun akan melakukan rapat dengan prodipar tentang konsep RPOJK penyelenggaraan dana pensiun.

"Saat ini ada beberapa tanggapan yang masuk dan rencana RDP [rapat dengan prodipar] pada 12 September," ujar Dewi kepada Bisnis Rabu (6/9).

OJK berharap peraturan ini dapat meningkatkan iklim dana pensiun sebagai sumber dana jangka panjang dan memberikan perlindungan kepada para peserta dana pensiun, sehingga bisa menjaga kelangsungan hari tua, serta meningkatkan profesionalisme dan integritas pengelola program pensiun.

Regulasi juga berharap regulasi baru dapat meningkatkan kepercayaan masyarakat terhadap industri dana pensiun dan meningkatkan pertumbuhan industri dana pensiun yang berkontribusi pada perekonomian Indonesia.

Wakil Ketua II Asosiasi Dana Pensiun Indonesia (ADPI) Budi Sutrisno mengatakan ada beberapa hal yang harus diperhatikan dalam RPOJK, salah satunya terkait syarat untuk menjadi peserta dana pensiun.

"Harus ditetapkan sejak diangkat menjadi karyawan tetap dan pemberi kerja, maka karyawan tersebut berhak langsung menjadi peserta dana pensiun. Mengapa demikian? Karena hal tersebut merupakan hak dari karyawan yang bersangkutan," jelas Budi kepada Bisnis.

Selanjutnya, terkait dengan dana pensiun normal 55 tahun, RPOJK perlu menjelaskan bahwa peserta lama sebelum 12 Januari 2023 mengikuti

ketentuan yang lama, sesuai dengan jawaban nomor 17 pada *frequency asked question* kementerian terkait dana pensiun pascapenerbitan UU PPSK.

Budi mengatakan bahwa industri dana pensiun berbasis RPOJK baru ini akan lebih ringkas, jelas dan mudah dipahami sehingga pengelolaan dana pensiun ke depannya akan menjadi lebih baik, efisien, dapat dipercaya, stabil, berkelanjutan, dengan pengawasan dari OJK yang lebih baik.

"Berhubung pengaturan tentang investasi dana pensiun lebih terperinci atau detail, maka koreksinya bagi dana pensiun harus menyipikan sumber dana yang memuat bidang investasi dan memiliki sertifikasi yang diatur oleh regulasi, di mana diberikan batas waktu maksimal dua tahun," lanjutnya.

Sementara itu, Direktur Eksekutif Asosiasi Dana Pensiun Indonesia (ADPI) Budi Sulistyio mengatakan saat ini draft RPOJK yang mengatur tentang penyelenggaraan dana pensiun sudah diterima asosiasi.

"Setelah dipelajari oleh teman-teman Dapen untuk bisa memberikan tanggapan kepada OJK," kata Budi.

Aset dapen tercatat Rp360,08 triliun per Juli 2023, tumbuh 7,12% dari nilai sebelumnya, berdasarkan data OJK. Aset itu terdiri atas aset dapen konvensional senilai Rp356,84 triliun dan Rp3,23 triliun aset dapen syariah.

Pada periode yang sama, total investasi industri ini Rp347,95 triliun, naik 7,2% *year-on-year*.

Sementara itu, jumlah peserta dapen yang tercatat dalam program pensiun gabungan mencapai 4,04 juta, terdiri atas 3,92 juta peserta program pensiun konvensional dan 121.573 peserta program pensiun syariah.

Dari sisi rasio keuangan, rasio investasi terhadap aset dapen gabungan sebesar 96,63%, naik dari periode yang sama tahun lalu di level 96,56%. ■

Aset dana pensiun per Juli 2023 tercatat Rp360,08 triliun, tumbuh 7,12% dari periode sama tahun lalu.

## Perkembangan Aset Dapen Gabungan (Rp Triliun)



## Investasi Dapen Gabungan (Rp Triliun)



|                |                                                        |
|----------------|--------------------------------------------------------|
| Judul          | Great Eastern Life Tanam Mangrove                      |
| Nama Media     | Media Indonesia                                        |
| Newstrend      | Great Eastern Life Tingkatkan Literasi Petani Mangrove |
| Halaman/URL    | Pg11                                                   |
| Tanggal Berita | 2023-09-08                                             |
| Sentimen       | Positive                                               |

## Great Eastern Life Tanam Mangrove

SEBAGAI perusahaan yang tumbuh di tengah-tengah lingkungan, Great Eastern Life Indonesia memiliki tanggung jawab sustainability yang salah satunya berfokus pada pilar lingkungan.

Great Eastern Life Indonesia berkomitmen untuk secara aktif membantu menciptakan udara bersih dan lingkungan yang lebih baik. Sebagai wujud nyata, Great Eastern Life Indonesia menanam 115 *blue carbon package* yang melambungkan usia hari jadi Great Eastern di Asia dan 27 *blue carbon package* yang melambungkan usia hari jadi Great Eastern Life Indonesia.

Untuk penanaman mangrove ini, Great Eastern Life Indonesia berkolaborasi dengan Carbon Ethics, sebuah organisasi yang berfokus pada restorasi karbon biru.

*Blue carbon package* terdiri atas 3 mangrove dan 1 seagrass. Sejumlah total 142 *blue carbon package* telah ditanam di Desa Tanjung Pakis, Karawang, Jawa Barat, pada Kamis (24/8) lalu.

"Sebanyak 142 *blue carbon package* yang merupakan hasil kontribusi program yang dibuka kepada nasabah serta karyawan Great Eastern Life Indonesia dapat menyerap 14.058 ton karbon dioksida dan dapat membantu melestarikan ekosistem pesisir," ujar Direktur Keuangan Great Eastern Life Indonesia, Fauzi Arfan, saat penyerahan bibit mangrove kepada perwakilan petani mangrove.

Great Eastern Life Indonesia juga menyelenggarakan kelas literasi finansial untuk 15 petani mangrove dengan tema *Reach for a greater tomorrow: Hebat jaga bumi, hebat kelola keuangan* di Aula Bina-Bina, Tanjung Pakis, Karawang, Jawa Barat.

Materi literasi finansial dibawakan oleh Nadia Ismauri Haraya, CFP, seorang *financial planner* dan Fauzi Arfan yang menjelaskan sekilas tentang konsep solusi perlindungan. Dari sesi kelas literasi finansial tersebut, tingkat pengetahuan 15 petani mangrove yang hadir meningkat sebesar 69%. Angka tersebut diukur melalui *pre* dan *post-test* yang dilakukan sebelum dan sesudah kelas literasi keuangan. (RO/E-3)

|                |                                                            |
|----------------|------------------------------------------------------------|
| Judul          | Asuransi BUMN Cari Opsi Spin Off                           |
| Nama Media     | Kontan                                                     |
| Newstrend      | Perusahaan asuransi yang memiliki unit usaha syariah (UUS) |
| Halaman/URL    | Pg10                                                       |
| Tanggal Berita | 2023-09-08                                                 |
| Sentimen       | Positive                                                   |

# Asuransi BUMN Cari Opsi Spin Off

Pemisahan unit syariah paling lambat akhir tahun 2026

Arif Ferdianto

JAKARTA. Perusahaan asuransi yang memiliki unit usaha syariah (UUS) dikejar waktu. Pasalnya, Otoritas Jasa Keuangan (OJK) mewajibkan perusahaan asuransi yang punya UUS untuk melakukan pemisahan (*spin off*) paling lambat 31 Desember 2026.

Beleid ini terluang dalam Peraturan OJK (POJK) Nomor 11 Tahun 2021 yang mengatur tentang Pemisahan Unit Syariah Perusahaan Asuransi dan Perusahaan Reasuransi.

OJK menyebut, *spin off* unit syariah asuransi dapat dilakukan melalui dua cara. *Pertama*, mendirikan perusahaan asuransi syariah baru. *Kedua*, pengalihan seluruh portofolio unit syariah ke perusahaan asuransi syariah lain.

Ada kabar, perusahaan asuransi BUMN akan menggunakan opsi terakhir tersebut. Ini seperti yang terjadi pada sejumlah bank syariah BUMN yang melebur menjadi Bank

Syariah Indonesia (BSI). Tapi hingga saat ini, belum ada UUS atau perusahaan asuransi syariah yang melakukan konsolidasi.

Pt Direktur Utama PT BNI Life Insurance Eben Ezer Nalngolan mengatakan, saat ini pihaknya belum memiliki rencana untuk merger atau akuisisi asuransi syariah maupun unit syariah. "Saat ini BNI Life sedang melakukan studi kesiapan *spin off* serta mempersiapkan dari sisi bisnis dan operasional," katanya.

## Melakukan penjajakan

Direktur Utama Asuransi Asei Dody Dalraunthe bilang, pihaknya masih mempertimbangkan beberapa opsi *spin off*. "Kami sedang melakukan penjajakan dengan sejumlah pihak, baik perusahaan yang punya UUS, sesama BUMN dan regulator," ujar dia.

Kepala Eksekutif Pengawas Perasuransian, Penjaminan dan Dana Pensiun OJK Ogi Prastomiyono mengakui,

hingga saat ini belum ada perusahaan asuransi BUMN yang mengajukan permohonan untuk melakukan merger.

Ogi menuturkan, jika konsolidasi UUS asuransi BUMN benar-benar terjadi, OJK berharap kebijakan itu dapat didukung dengan penguatan permodalan, tata kelola yang baik, manajemen risiko yang efektif, sistem teknologi informasi yang handal dan kompetensi sumber daya manusia yang baik. Dus, konsolidasi dapat meningkatkan kapasitas dan efisiensi perusahaan asuransi syariah BUMN.

Pengamat Asuransi Syariah dan Dewan Pengawas Syariah Wahyu Rohmanti menilai *spin off* bisa memurnikan kesyariahan dari intervensi induk usaha yang berbeda prinsip bisnis. Namun, perlu ditinjau lebih lanjut dari sisi peraturan perundangannya. "Perhatikan juga potensi monopoli dari BUMN asuransi hasil merger. Jika skala usaha membesar, bisa ambil pangsa asuransi kecil lain," katanya. ■

## Kondisi Keuangan Unit Syariah Sejumlah Asuransi BUMN (Rp miliar)

| Perusahaan                                 | Aset   | Ekuitas | Dana Tabarru' | Laba Bersih |
|--------------------------------------------|--------|---------|---------------|-------------|
| PT Asuransi Jasindo Syariah*               | 567,87 | 52,08   | 13,81         | 14,49       |
| UUS PT BRI Asuransi Indonesia              | 206,9  | 99,50   | 52,85         | 4,51        |
| UUS PT Asuransi Tugu Pratama Indonesia Tbk | 129,49 | 25,00   | 13,74         | 1,83        |
| UUS PT Asuransi Jasaraharja Putera*        | 122,80 | 78,81   | 6,89          | 6,08        |

Keterangan: \*Per Desember 2022. Sumber: Laporan Keuangan

|                       |                                                |
|-----------------------|------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Imbal Hasil Unitlink Pada Agustus 2023 Merosot |
| <b>Nama Media</b>     | Kontan                                         |
| <b>Newstrend</b>      | Hasil investasi unitlink saham                 |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg10                                           |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-08                                     |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                       |

■ UNITLINK

## Imbal Hasil Unitlink Pada Agustus 2023 Merosot

JAKARTA. Hasil investasi unitlink saham masih yang paling moncer di antara semua jenis unitlink sepanjang 2023 berjalan ini. Berdasarkan data Infovesta Utama, per Agustus 2023, bila dihitung sejak awal tahun, unitlink saham mencatatkan hasil investasi rata-rata sebesar 4,97%.

Sementara hasil investasi rata-rata unitlink pendapatan tetap bila dihitung sejak awal tahun sebesar 3,39%. Lalu, hasil investasi rata-rata unitlink campuran sebesar 3,27% dan unitlink pasar uang 2,08%.

Kendati begitu, bila hanya menghitung kinerja di Agustus, unitlink berbasis saham justru mencetak kinerja paling rendah. Sepanjang Agustus, kinerja unitlink saham tercatat turun 0,79%. "Padahal sepanjang Agustus 2023, IHSG naik tipis 0,32% secara bulan-

an," kata Arjun Ajwani, *Research Analyst* Infovesta Kapital Advisor.

Buat perbandingan, sepanjang Agustus, hasil investasi unitlink pasar uang tercatat sebesar 0,22%. Ini paling tinggi di antara semua jenis unitlink. Hasil investasi unitlink campuran dan pendapatan tetap masing-masing minus 0,18% dan 0,28%.

Kendati begitu, masih ada sejumlah unitlink saham yang mencetak kinerja mumpuni sepanjang Agustus lalu. Bahkan kinerjanya juga lebih baik daripada performa IHSG.

Salah satunya adalah produk unitlink GreatLink Intelligence Equity Fund (GIEF). Produk unitlink besutan PT Great Eastern Life Indonesia ini mencetak *return* 3,30% di Agustus 2023.

Presiden Direktur Great

Eastern Life Indonesia Fauzi Arfan menyebut, sejak peluncurannya di 15 Mei 2023 sampai 31 Agustus, GIEF mencetak *return* 6,70%. Di saat yang sama, IHSG cuma naik 3,60%.

"GreatLink Intelligence Equity Fund ditujukan untuk mendapatkan pertumbuhan modal jangka panjang serta imbal hasil optimal melampaui tolok ukurnya, yaitu IHSG," papar Fauzi, kemarin.

Strategi investasi unitlink ini cukup menarik. Fauzi menuturkan, investasi GIEF dialokasikan ke saham yang berkualitas. Great Eastern mengombinasikan analisa dengan *big data* dan *machine learning*. "Ini menunjukkan implementasi *artificial intelligence* di investasi berjalan dengan baik," ujar Fauzi.

Vina Destya



KONTAN/Carolus Agus Widyo

Imbal hasil atau *return* tiga jenis unit link mengalami penurunan.

|                       |                                                |
|-----------------------|------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Berikan Pelayanan Berasuransi Sempel dan Cepat |
| <b>Nama Media</b>     | Kaltim Post                                    |
| <b>Newstrend</b>      | FWD Insurance Buka Kantor Cabang di Samarinda  |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg3                                            |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-08                                     |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                       |

## FWD Insurance Buka Kantor Cabang di Samarinda Berikan Pelayanan Berasuransi Sempel dan Cepat

**SAMARINDA** - PT FWD Insurance Indonesia (FWD Insurance), peru-



sahaan asuransi jiwa berbasis digital kini hadir di Samarinda. Tepatnya di Gedung Graha Tebengang, Jalan Tekukur, Nomor 8A, Kelurahan Temindung.

"Kantor FWD Insurance di Samarinda menjadi yang ke-17," ungkap Artia Fathra Martin selaku Manager FWD Insurance di Samarinda kepada awak media saat *grand opening*, Rabu (6/9).

FWD adalah bisnis asuransi jiwa di wilayah Asia Pasifik yang telah menjangkau sekitar 10 juta nasabah dalam 10 jaringan usaha. Berdiri sejak 2013, FWD fokus menciptakan pengalaman berasuransi menjadi lebih simpel, ce-

pat, dan lancar dengan produk yang inovatif dan mudah dipahami. Tentunya didukung teknologi digital.

"FWD Insurance berkomitmen membuat asuransi lebih mudah diakses melalui inovasi produk dan layanan terbaik demi memenuhi kebutuhan masyarakat," jelasnya. Sementara itu, FWD of Royal Excelsior Pusat Slamet Riyadi mengatakan, hadirnya pembukaan kantor di Samarinda merupakan salah satu langkah yang dilakukan dalam upaya meningkatkan inklusi keuangan dengan memperluas akses produk asuransi dari FWD Insurance. (adv/kh/er/k16)



**RESMI BEROPERASI:** Artia Fathra Martin (kiri) mendampingi Tan Siang Surya dalam proses pemotongan pita. Foto lain, suasana *grand opening* Kantor Cabang FWD Insurance Samarinda makin meriah dengan pemotongan tumpeng.

|                       |                                                                          |
|-----------------------|--------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Cuplikan Berita - BNI Life Ungkap Penjualan Polis Digital Melonjak Tajam |
| <b>Nama Media</b>     | Ekonomi Neraca                                                           |
| <b>Newstrend</b>      | Penjualan Polis Digital BNI Life Melonjak Tajam                          |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg3                                                                      |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-08                                                               |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                                 |



|                       |                                                        |
|-----------------------|--------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | BNI Life Ungkap Penjualan Polis Digital Melonjak Tajam |
| <b>Nama Media</b>     | Ekonomi Neraca                                         |
| <b>Newstrend</b>      | Penjualan Polis Digital BNI Life Melonjak Tajam        |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg5                                                    |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-08                                             |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                               |



|                       |                                                                                |
|-----------------------|--------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Tak Hanya Menanam, Great Eastern Life Ikut Tingkatkan Literasi Petani Mangrove |
| <b>Nama Media</b>     | Ekonomi Neraca                                                                 |
| <b>Newstrend</b>      | Great Eastern Life Tingkatkan Literasi Petani Mangrove                         |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg5                                                                            |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-08                                                                     |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                                       |

## Tak Hanya Menanam, Great Eastern Life Ikut Tingkatkan Literasi Petani Mangrove

NERACA

Jakarta - Great Eastern Life Indonesia menyoroti isu perubahan iklim akibat pemanasan global yang telah menjadi isu dunia yang memprihatinkan. Terlebih lagi, beberapa waktu belakangan, kualitas udara yang masuk kategori buruk di wilayah Ibu Kota DKI Jakarta telah menjadi sorotan. Ekosistem karbon biru sendiri atas mangrove, padang lamun (seagrass), serta rumput laut (seaweed). Ketiganya dapat membantu mengatasi krisis iklim dengan menghasilkan kualitas udara bersih.

Sebagai perusahaan yang tumbuh di tengah-tengah lingkungan, Great Eastern Life Indonesia memiliki tanggung jawab sustainability yang salah satunya berfokus pada pilar lingkungan.

Untuk itu, Great Eastern Life Indonesia berkolaborasi dengan Carbon Ethics – sebuah organisasi yang berfokus pada restorasi karbon biru – agar bisa meningkatkan kesadaran masyarakat akan pentingnya menjaga dan memulihkan ekosistem karbon biru untuk keberlanjutan lingkungan.

Rangkaian kolaborasi dimulai dengan memberikan konten-konten edukasi lewat media sosial dan juga untuk karyawan Great Eastern Life Indonesia serta menyelenggarakan Instagram Live Reach for a Greener Tomorrow: Manfaat Habitat Ekosistem Karbon Biru untuk Lingkungan yang dihosting oleh lebih dari 863 audiens.

Sebagai wujud nyata, Great Eastern Life Indonesia juga turut menanam 115 Blue Carbon Package – yang melambungkan usia hari jadi Great Eastern di Asia dan 27 Blue Carbon Package yang melambungkan usia hari jadi Great Eastern Life Indonesia. Blue Carbon Package terdiri atas 3 mangrove dan 1 seagrass.

Sejumlah total 142 Blue Carbon Package telah ditanam di Desa Tanjung Pakis, Karawang, Jawa Barat. Seremonial penanamannya dilakukan pada 24 Agustus 2023 yang dihadiri oleh representasi Great Eastern Life Indonesia, Fauzi Arfan – Direktur Keuangan Great Eastern Life Indonesia, serta para Great Ambassador – duta atau perwakilan dari departemen/divisi di Great Eastern Life Indonesia yang aktif menggalakan upaya keberlanjutan (sustainability).

Sebelum menuju lokasi penanaman Blue Carbon Package, Great Eastern Life Indonesia terlebih dahulu<sup>a</sup> menyelenggarakan kelas literasi finansial untuk 15 petani mangrove dengan tema Reach for a Greener Tomorrow: Hebat Jaga Bumi, Hebat Kelola Keuangan di Aula Bia-Bio, Tanjung Pakis, Karawang, Jawa Barat. “Sebagai perusahaan asuransi, kami juga punya tanggung jawab untuk memberikan literasi finansial. Kebetulan disini, ada para ‘pahlawan lingkungan’ yang bermitra dengan Carbon Ethics, Bapak-Bapak Kelompok Petani Elang Laut.

Kami ingin berbagi ilmu dan pengalaman agar Bapak-Bapak di sini bisa memiliki literasi finansial yang lebih hebat,” ujar Direktur Keuangan Great Eastern Life Indonesia, Fauzi Arfan seperti dikutip dalam keterangan, gananya, Kamis (7/9).

Tak bisa dipungkiri, kerap kali petani mangrove menghadapi tantangan dalam mengelola keuangan. Sebagai kepala keluarga, petani mangrove memiliki banyak pos pengeluaran, mulai dari kebutuhan pokok sehari-hari hingga kebutuhan akan biaya pendidikan anak dan biaya-biaya lain yang tidak terduga.

|                       |                                                                 |
|-----------------------|-----------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Sequis Minta Nasabah Lakukan Evaluasi Polis Berkala             |
| <b>Nama Media</b>     | Ekonomi Neraca                                                  |
| <b>Newstrend</b>      | Nasabah diminta membaca dan mempelajari polisnya dengan saksama |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg5                                                             |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-08                                                      |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                        |

## Sequis Minta Nasabah Lakukan Evaluasi Polis Berkala

NERACA

Jakarta - Setelah menerima polis, nasabah biasanya diminta untuk membaca dan mempelajari polisnya dengan saksama, yakni apakah data yang tercantum sudah sesuai dan sudah setuju dengan semua syarat dan ketentuan yang tercantum pada polis. Selanjutnya, selama masa perlindungan berlangsung, nasabah dapat mengevaluasi polis secara berkala sesuai kebutuhan asuransi bisa saja berubah pada tahun-tahun mendatang.

Mengapa nasabah perlu melakukan evaluasi polis? karena kebutuhan asuransi dapat bertambah seiring pertumbuhan usia, perubahan kondisi kesehatan, anggota keluarga bertambah, perubahan lingkungan, gaya hidup, pekerjaan hingga inflasi ekonomi.

Setiap orang dapat berbeda potensi risikonya, tetapi beberapa hal tersebut atau dapat menjadi pertimbangan utama untuk menentukan apakah polis asuransi yang dimiliki saat ini masih relevan atau sudah perlu menambah manfaat atau menambah polis baru.

Faculty Head of Sequis Training Academy of Excellence Semaji, MPO, CFP® CPC menyatakan agar masyarakat yang memiliki polis, khususnya nasabah Sequis agar mengevaluasi polis asuransi pada setiap perubahan tahap kehidupan atau sebagai sekali.

"Alasan mengapa kita membeli polis asuransi tentunya agar bisa mendapatkan penanggungan modal yang berkualitas saat membutuhkan biaya atau mendapatkan Uang Pertanggungan (UP) untuk keluarga jika terjadi risiko meninggal dunia."

Tidak sedikit nasabah yang meninggal saat ini karena sudah cukup terlindungi karena memiliki banyak polis, tetapi setelah dicek ternyata semuanya adalah polis asuransi jiwa jangka (term life) dengan jangka waktu penanggungan tertentu, sedangkan Anda juga perlu proteksi untuk kesehatan, pendidikan anak, pensiun, warisan, dan lainnya," kata Samuji seperti dikutip dalam keterangannya, kemarin.

### Evaluasi Asuransi Kesehatan

Jika pada tahun 2013, kita membeli polis dengan perlindungan Rp300 juta per tahun atau sebesar Rp200 ribu, lalu kemudian seiring pertumbuhan usia dan meningkatnya risiko sakit maka sudah pasti tidak lagi relevan dengan kebutuhan perawatan medis di tahun ini karena biaya kesehatan cenderung naik setiap tahun.

Menurut Mercer Marsh Benefits (MMB) Health Trend 2023, biaya kesehatan di Indonesia naik lebih dari 13% setelah pandemi covid-19 sehingga jika nasabah tidak mengevaluasi manfaat polis asuransi kesehatan, bisa jadi saat nanti dibutuhkan, manfaatnya tidak akan dapat menanggung biaya perawatan medis yang cukup mahal dan mahal.

Besarnya premi asuransi, sudah dihitung kembali yang harus ditanggung nasabah akan jadi lebih besar. Jika itu terjadi, tentu akan mengganggu kondisi finansial keluarga.

Mengingat asuransi jiwa, Samuji menyatakan nilai UP juga perlu dievaluasi sebab ada inflasi yang dapat membuat biaya hidup meningkat. Sama halnya dengan manfaat asuransi kesehatan maka pada asuransi jiwa yang dibeli pada tahun 2013 dengan UP Rp200 juta bisa jadi tidak lagi relevan lagi dengan biaya hidup tahun ini. Demikian juga jika saat ini UP Rp1 miliar, bisa saja pada 20 tahun mendatang, nilai ini tidak cukup untuk memenuhi warisan bagi keluarga.

Keseluruhan, UP dapat dimanfaatkan anggota keluarga untuk membayar kebutuhan dalam jangka waktu tertentu, membayar urusan pemakaman, dan membiayai utang tertinggal sebagai biaya jala ada.

"Pandemi covid-19 beberapa waktu lalu telah memberi pelajaran bahwa asuransi kesehatan dan asuransi jiwa sangat penting dimiliki oleh semua anggota keluarga."

Meraka yang sedemikian tidak memiliki asuransi merasa sangat menyesal ketika covid mengganggu finansial keluarga karena biaya perawatan medis hingga urusan kematian yang terjadi secara mendadak," sebut Samuji.

Samuji juga mengingatkan agar nasabah yang akan melakukan evaluasi polis dapat memperhatikan pendapatan tahunan dan keperluan pengeluaran pada masa mendatang agar tidak terkena kesulitan untuk membayar premi dalam jangka panjang. Untuk kesehatan ini merupakan dukungan terhadap program Badan Usaha Sejahtera (BUS) 2023 yang digagas oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK) demi tercapainya keuangan inklusif hingga 10% pada tahun 2024. Salah satunya adalah memastikan dapat mengakses produk dan layanan asuransi jiwa dan kesehatan yang berkualitas serta terjangkau dengan dengan cara yang mudah dan dapat diakses secara luas.

|                       |                                                                                           |
|-----------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | IFG Life dan BTN Optimalkan Pelayanan Nasabah                                             |
| <b>Nama Media</b>     | Ujungpandang Ekspres                                                                      |
| <b>Newstrend</b>      | IFG Life dan BTN tanda tangani perjanjian kerja sama dalam pemasaran produk bancassurance |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg2                                                                                       |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-08                                                                                |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                                                  |

## ASURANSI

### IFG Life dan BTN Optimalkan Pelayanan Nasabah



**KERJA SAMA.** PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life) kerja sama PT Bank Tabungan Negara (BTN) dalam pemasaran produk bancassurance, yang mengincar nasabah debitur kredit kepemilikan rumah (KPR) dari BTN.

**PT ASURANSI** Jiwa IFG (IFG Life) dan PT Bank Tabungan Negara (BTN) tanda tangani perjanjian kerja sama dalam pemasaran produk bancassurance, yang mengincar nasabah debitur kredit kepemilikan rumah (KPR) dari BTN.

Direktur Utama IFG Life Harjanto Tanuwidjaja mengatakan bahwa dalam kerja sama ini IFG Life akan menjadi penyedia produk asuransi di Bank BTN. Di mana mencakup model integrasi produk, model distribusi untuk segmen massal dengan proses onboarding yang disematkan ke produk andalan bank, serta model rujukan untuk segmen prioritas.

"Model kemitraan bancassurance IFG Life - BTN ditujukan untuk tumbuh bersama dengan memperhatikan kebutuhan nasabah. Kerja sama ini akan berjalan selama 15 tahun," ujarnya di Graha CIMB Niaga, Jakarta.

Harjanto menjelaskan, bersama BTN, IFG Life akan mengembangkan ragam produk dan rencana untuk bersama-sama membangun aplikasi gaya hidup untuk melibatkan pelanggan. "Ini merupakan suatu terobosan yang inovatif dan menjadi solusi yang strategis dan saling menguntungkan dari kedua belah pihak, utamanya adalah memberikan nilai tambah yang positif kepada nasabah BTN dalam penyediaan asuransi jiwa yang berkualitas dan terjangkau," jelaskan.

Adapun produk-produk yang disediakan dalam kerja sama ini dari IFG Life antara lain berorientasi pada perlindungan kontekstual, inovatif, dan transparan, dengan fokus pada model bisnis tertentu dengan produk yang sederhana dan terjangkau, penetrasi tinggi, serta biaya distribusi efisien. (mah)

|                       |                                                                   |
|-----------------------|-------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Sekda Serahkan 20 SK ASN Formasi Tahun 2021 Lingkup Pemda Takalar |
| <b>Nama Media</b>     | Ujungpandang Ekspres                                              |
| <b>Newstrend</b>      | Acara Taspen Life "Personal Accident"                             |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg6                                                               |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-08                                                        |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                          |



**PEMERINTAH  
KABUPATEN TAKALAR**





## Sekda Serahkan 20 SK ASN Formasi Tahun 2021 Lingkup Pemda Takalar




**TAKALAR**—Sebanyak 20 PNS Formasi Tahun 2021 menerima Surat Keputusan (SK) serta diambil Sampah/Ianjil oleh Sekretaris Daerah H. Muh Hashbi, S.STP, MAP di Baruga 1 Manindon, Lt. 1 Kantor Bupati Takalar, Selasa 5 September 2023.

Kegiatan ini diimpikan dengan Sinergitas PT. Taspen (Persero) dalam acara Taspen Life "Personal Accident" Program Top Up Jaminan Program Kerja Khusus ASN 24 jam, serta penandatanganan Memorandum of Understanding (MoU).

Dalam sambutannya, Sekda Takalar, H. Muhammad Hashbi, memberikan selamat kepada 20 orang yang lulus menjadi ASN di Kabupaten Takalar. Ia berharap agar mereka menjadi ASN yang amanah dalam menjalankan tugasnya masing-masing.

"Selamat kepada 20 orang yang terpilih menjadi ASN dan semoga menjadi ASN yang amanah dalam bidang kerjanya masing-masing," ungkap Sekda.

Ia juga mengajak seluruh ASN untuk mendukung program Taspen, yang mencakup perlindungan jaminan kecelakaan kerja 24 jam, dengan biaya tambahan potongan sebesar Rp5.000 per bulan.

"Saya berharap ASN dapat mendukung program Taspen dengan penambahan potongan Rp5.000 per bulan, sehingga jaminan kecelakaan kerja tidak hanya berlaku saat bekerja, tetapi juga di luar jam kerja," tambahnya.

Sementara itu, Branch Manager PT Taspen Persero Kantor Cabang Makassar Suwartono menyampaikan kebanggaan atas kerja sama dengan Kabupaten Takalar dalam Program Top-Up Jaminan Program Kerja Khusus ASN 24 jam.




"Kabupaten Takalar adalah kabupaten pertama yang mengikuti program top-up jaminan berkendara ASN. Program ini adalah bentuk bantuan bagi ASN jika mengalami kecelakaan saat berkendara pada jam kantor atau saat bekerja, kami dari pihak Taspen akan menanggung biaya tersebut," jelasnya.

Pada kegiatan tersebut dijumpai

dengan penandatanganan MoU antara PT. Taspen dan Pemerintah Kabupaten Takalar tentang Optimalisasi Program Jaminan Kesejahteraan bagi ASN Pemerintah Kabupaten Takalar yang disaksikan oleh para pimpinan Organisasi Perangkat Daerah (OPD) Kabupaten Takalar, para pimpinan dan jajaran PT Taspen (Persero) Kantor Cabang Makassar. (ada/jahr)

|                       |                                                  |
|-----------------------|--------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | BTN Tolak 30 Persen Pengajuan KPR Sepanjang 2023 |
| <b>Nama Media</b>     | Mata Banua                                       |
| <b>Newstrend</b>      | BTN Tolak 30 Persen Pengajuan KPR                |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg7                                              |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-08                                       |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                         |

## BTN Tolak 30 Persen Pengajuan KPR Sepanjang 2023

**JAKARTA** - Belum lama ini ramai terkait anak muda yang terkena jeratan utang paylaer yang berdampak pada daftar Sistem Layanan Informasi Keuangan Otoritas Jasa Keuangan (SLIK OK).

Akibat ini, banyak anak muda yang kesulitan mendapat pendanaan atau utang lainnya seperti Kredit Pemilikan Rumah (KPR).

Mengomentari ini, Direktur Utama Bank Tabungan Negara (Persero Tbk, Nixon LP Napitupulu mengatakan hal ini juga terjadi di BTN. Ia menuturkan, ada 30 persen pengajuan KPR ditolak sepanjang 2023 karena SLIK OJK merah.

"Saya tidak tahu apa semuanya anak muda yang ditolak, tapi kalau itanya apa ada yang umur 40 tahun, ya ada saja saya rasa, saya enggak lihat dtanya," kata Nixon kepada wartawan dalam acara penandatanganan kerja sama BTN dengan IFG Life, di Jakarta.

Nixon mengatakan, SLIK OJK menjadi syarat penting dan wajib krena itu merupakan cara Bank mengukur karakter nasabah. Ia juga mengungkapkan tidak mengetahui apakah erusahaan pinjol mensosialisasikan terkait SLIK OJK kepada para nasabahnya.

"Bisa jadi banyak nasabah pinjol yang tidak tahu. Menurut saya, mekanisme pelunasannya juga tidak clear Jadi ini kalau ad orang mau ngambil KPR katakanlah 200 juta. Terus gara-gara dia punya pinjol 2 juta merah enggak bisa jadi," kata Nixon.

Selain itu, Nixon menuturkan seringkali operasional dari pinjol tidak jelas senga nasabah yang meminjam kebingungan melunasinya karena ketika menarik dana dari pinjol secara online.

"Saya tidak tahu, tapi kebingungan itu banyak terjadi. Jadi hal-hal seperti ini yang dulu ter-lalu cepat sosialisasi dan operati-

onal kurang. Sehingga ini jadi kebingungan," tutur Nixon.

Di sisi lain, Nixon membayangkan operasionalnya jika terjadi antar bank. Contoh kasusnya nasabah dari Bank BTN ingin diambil leh Bank lain, prosesnya pihak Bank bisa mengirimkan Real Time Gross Statement (RTGS) lalu dilunasi.

"Itu best practices interbank. Tapi ini kita dengan mereka (Pinjl) kan juga komunikasinya tidak jelas nih. Kantornya dimana, segala macam. Officer yang harus dihubungi yang mana. Bank juga bingung. Nah itu contoh. Jadi problemnya itudi sisi operationnya," pungkasnya.

Sebelumnya, Kepala Eksekutif Pengawas Perilaku Pelaku Usaha Jasa Keuangan, Edukasi, dan Perlindungan Konsumen, riderica Widyasari Dewi mengingatkan kepada kaum milenial dan generasi Z. **mdk/mb06**

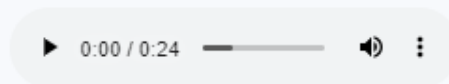
|                       |                                                                                                                                                                                                                                                           |
|-----------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | BTN Catat Ada Utang Klaim Asuransi Jiwa Kredit Rp 500 Miliar di Jiwasraya                                                                                                                                                                                 |
| <b>Nama Media</b>     | Trijaya FM                                                                                                                                                                                                                                                |
| <b>Newstrend</b>      | Utang Klaim Asuransi Jiwa Kredit Rp 500 Miliar di Jiwasraya                                                                                                                                                                                               |
| <b>Halaman/URL</b>    | <a href="https://app.newstensity.com/news/detail/news-2023.09/a4854314034979d29c423b94ba9cba9fc5e728ed60d3de50b9779429f66495db">https://app.newstensity.com/news/detail/news-2023.09/a4854314034979d29c423b94ba9cba9fc5e728ed60d3de50b9779429f66495db</a> |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                                                                                                                                                                                                                                |
| <b>Sentimen</b>       | Negative                                                                                                                                                                                                                                                  |



▶ 0:00 / 0:28 ————— 🔊 ⋮

Bank Tabungan Negara menyatakan terdapat utang klaim asuransi jiwa kredit kepemilikan rumah yang tertahan di PT Asuransi Jiwasraya, senilai 500 miliar rupiah. Direktur Utama BTN Nixon Napitulu mengatakan, sejak Jiwasraya bermasalah sampai hari ini, KPR yang macet karena debiturnya meninggal dunia belum dapat dilunasi. Ya, berharap kalian tersebut dapat dicayarkan tahun ini karena sangat dinanti para ahli waris nasabah.

|                       |                                                                                                                                                                                                                                                           |
|-----------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Bank Tabungan Negara, Jiwasraya Masih Ada Utang Rp500 Miliar Terkait Asuransi Jiwa Kredit                                                                                                                                                                 |
| <b>Nama Media</b>     | Trijaya FM                                                                                                                                                                                                                                                |
| <b>Newstrend</b>      | Utang Klaim Asuransi Jiwa Kredit Rp 500 Miliar di Jiwasraya                                                                                                                                                                                               |
| <b>Halaman/URL</b>    | <a href="https://app.newstensity.com/news/detail/news-2023.09/3f8fe8e2ba81ab384c0585024d340fe93d97a1a1c923b06a7f2049b1d83c6332">https://app.newstensity.com/news/detail/news-2023.09/3f8fe8e2ba81ab384c0585024d340fe93d97a1a1c923b06a7f2049b1d83c6332</a> |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                                                                                                                                                                                                                                |
| <b>Sentimen</b>       | Negative                                                                                                                                                                                                                                                  |



Bank Tabungan Negara menyatakan terdapat utang klaim asuransi jiwa kredit pemilikan rumah yang tertahan di PT Asuransi Jiwasraya senilai 500 miliar rupiah. Direktur utama BTN Nixon LP Napitupulu mengatakan, sejak Jiwasraya bermasalah sampai hari ini, KPR yang macet karena debitor yang meninggal dunia belum dapat dilunasi. Ya berharap claim tersebut bisa dicahirkan tahun ini karena sangatin nanti para alihwaris nasabah.

|                       |                                                                                                                                                                                                                                                           |
|-----------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | News Screen - Kolaborasi Bank BTN dan IFG Life                                                                                                                                                                                                            |
| <b>Nama Media</b>     | IDX CHANNEL                                                                                                                                                                                                                                               |
| <b>Newstrend</b>      | IFG Life dan BTN tanda tangani perjanjian kerja sama dalam pemasaran produk bancassurance                                                                                                                                                                 |
| <b>Halaman/URL</b>    | <a href="https://app.newstensity.com/news/detail/news-2023.09/14ff758c9ded1ce430a87d10a27ce60ea5f638c167cf2514c5a6280697a49d03">https://app.newstensity.com/news/detail/news-2023.09/14ff758c9ded1ce430a87d10a27ce60ea5f638c167cf2514c5a6280697a49d03</a> |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                                                                                                                                                                                                                                |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                                                                                                                                                                                                                  |



PT Asuransi Jiwa IFG atau IFG Live telah melakukan perjanjian kerja sama dengan PT Bank Tambungan Negara untuk memasarkan produk asuransi dengan pangsa, pasar nasabah debitur kredit, kepemilikan rumah Bank PTN. Produk asuransi yang dipasarkan ini aman karena berorientasi pada perlindungan konteks dual-innovatif dan transparan. PT Asuransi Jiwa IFG atau IFG Live selabakukan perjanjian kerja sama dengan PT Bank Tambungan Negara sama dengan PT Bank Tabungan Negara untuk membasarkan produk kasuransi dengan Paksa Pasar Nasabah Debitur Kredit Kepemilikan Rumah Peng-BTN. Direktur utama IFJ Life Harian Tota Nui Jaya mengatakan, produk kasuransi yang dipasarkan ini nantinya merupakan produk aman karena berorientasi pada perlindungan konteks toal, inovatif dan transparan sehingga dapat memberikan ilai tambah bagi para Nasabah BTN. Ini adalah perjajian kerja sama bank issue. tentunya kedepan target kita adalah menjadi lebih menyeluruh fokusnya pada bagaimana memeriksa

|                       |                                                                                                                                                                                                                                                             |
|-----------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | BNI Life Catat Penjualan Asuransi Digital Naik Lebih dari 1.000 Persen                                                                                                                                                                                      |
| <b>Nama Media</b>     | republika.co.id                                                                                                                                                                                                                                             |
| <b>Newstrend</b>      | Penjualan Polis Digital BNI Life Melonjak Tajam                                                                                                                                                                                                             |
| <b>Halaman/URL</b>    | <a href="https://ekonomi.republika.co.id/berita/s0m9b9457/bni-life-catat-penjualan-asuransi-digital-naik-lebih-dari-1000-persen">https://ekonomi.republika.co.id/berita/s0m9b9457/bni-life-catat-penjualan-asuransi-digital-naik-lebih-dari-1000-persen</a> |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                                                                                                                                                                                                                                  |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                                                                                                                                                                                                                    |

## BNI Life Catat Penjualan Asuransi Digital Naik Lebih dari 1.000 Persen

Salah satu kanal distribusi yang BNI Life manfaatkan adalah BNI Mobile Banking.

Red: Fuji Pratiwi



REPUBLIKA.CO.ID, JAKARTA -- Direktur Bisnis PT **BNI Life** Insurance (BNI Life) Neny Asriany mengatakan jumlah polis baru hasil **penjualan asuransi digital** melalui produk BNI Life Digi Micro Protection pada platform **BNI Mobile Banking** rata-rata meningkat 1.106 persen month to month (mtm) setiap bulan pada tahun ini.

Selain itu, lanjutnya, pendapatan premi penjualan **asuransi digital** pada produk tersebut rata-rata naik sebesar 877 persen (mtm) setiap bulan, sebagaimana keterangan tulis BNI Life di Jakarta, Kamis (7/9/2023).